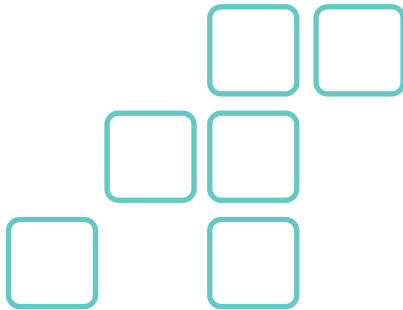


nutzen

helfen

sparen



**Kapazitäten nutzen**  
**Kosten sparen**  
**Effektiv helfen**

meditras®, das neue Vermittlungsnetz für Kranken-  
transfers und Ambulanzflüge, stellt sich vor.



## Ein Schritt nach vorn

Herzlich willkommen bei meditras®, dem neuen Vermittlungsnetz im Internet für

- regionale
- nationale
- internationale

Krankentransfers und Ambulanzflüge.

Unser speziell für den Bereich der Gesundheitslogistik entwickeltes interaktives Portal hilft Ihnen künftig wirksam und mit System:

- Kapazitäten besser zu nutzen
- Kosten zu senken
- effektiv zu helfen.

meditras® funktioniert nach dem Prinzip "Suche/ Biete". Es wendet sich an alle (Institutionen und Privatleute), die Krankentransfers benötigen bzw. in Auftrag geben und alle Anbieter, die daran interessiert sind, ihre Dienste, Tarife und ihre aktuellen freien Kapazitäten weltweit und zeitnah anzubieten.

meditras® hilft Ihnen, zueinander zu kommen. Kostengünstig, rationell, sicher.

Diese Broschüre zeigt Ihnen den Einstieg in das Konzept mit Zukunft.

Ein Schritt nach vorn.

regional

national

international

## Potentiale erkennen

Das deutsche Gesundheitswesen ist eines der qualifiziertesten und technisch am besten ausgestatteten Systeme der Welt. Und es steht unter einem enormen Kostendruck.

Deshalb sind Krankenhäuser, Versicherer und Anbieter von Dienstleistungen mehr denn je gefordert, nach Sparpotentialen zu suchen. Jeder Beteiligte wird dabei zunächst einmal von seiner eigenen Kostensituation und eigenen Reserven ausgehen.

*Pures Sparen* wird jedoch bald an die *Grenzen des Möglichen* führen, denn jeder weiß: Personalabbau, Outsourcing und Kapazitätsreduzierung sind zwangsläufig mit dem Risiko eines Qualitätsverlustes verbunden. Gerade im Gesundheitsbereich ist dies potentiell eine lebensentscheidende Frage.

Auf allen Ebenen sind daher intelligente und kreative Lösungen gefragt!

Die Chancen stehen nicht schlecht. Durch effizientere Arbeitsabläufe und bessere Vernetzung könnten im Gesundheitswesen pro Jahr Ausgaben von *7,5 bis 10 Mrd. €* vermieden

werden. Dies ergab eine aktuelle Studie (2/2004) des Wirtschaftsforschungsinstituts RWI.<sup>(1)</sup> Neben dem Energiemanagement ist hier der Bereich *Krankentransport ein Schlüsselthema*.

In Deutschland werden pro Jahr ca. 4,6 Millionen Krankentransporte durchgeführt, die bereits im Voraus terminiert sind (Reha, Patienten-Verlegungen, Spezialdiagnosen, Rückholddienste, Ambulanzflüge etc.). Hinzu kommen die ca. 3,6 Millionen Rettungsfahrten.<sup>(2)</sup> Auf der Kostenseite schlägt dies mit insgesamt mehr als 3,8 Milliarden pro Jahr zu Buche.<sup>(3)</sup>

Im Gegensatz zu Rettungsfahrten, die im Alarmfall dorthin führen, wo sie lebensnotwendig gebraucht werden, stellen die im Voraus bestellten Patienten-Transfers ein immenses *Sparpotential* dar: Mehr als ein Drittel aller absolvierten Fahrten sind Leerfahrten, die als *Rückkehrfahrten nur Kosten* verursachen. Genau hier, bei den terminierten Fahrten setzt meditras® als interaktives Vermittlungsnetz an.

Optimierungsbedarf gibt es sogar innerhalb einzelner Einrichtungen: Der Bericht des



Landesrechnungshofs Bayern aus dem Jahr 2002 sieht im klinikinternen Transportwesen *Einsparpotentiale in Millionenhöhe* allein für die Kliniken Nürnberg und Erlangen. <sup>(4)</sup>

Die Problematik dort ist im Prinzip auf jeden Großbetrieb in Deutschland übertragbar: Die Rechte weiß noch immer selten, was die Linke tut. "A" fährt und fliegt ohne Kenntnis von "B". Gemeinsame Information würde beiden nützen.

meditras® arbeitet als interaktives Netzwerk zur *Vermittlung von Krankentransfers* im Bereich medical transport service. Wir liefern die Plattform, auf denen sich "A" und "B" zum gemeinsamen Vorteil begegnen: interaktiv, direkt und in Echtzeit.

*Quellen:*

(1) *Rheinisch-Westfälisches Institut für Wirtschaftsforschung, Studie zur Strukturreform im deutschen Gesundheitswesen, Essen, Feb. 2004, RWI-Materialien, Heft 8*

(2) *"Der Spiegel" Heft 49/2002, Hamburg Dez. 2002*

(3) *Krankheitskosten 2002, Bericht Statistisches Bundesamt, Wiesbaden/Bonn Juli 2004,*

(4) *ORH Bayerischer Oberster Rechnungshof, Jahresbericht 2002, München Dez 2002*

## Kapazitäten nutzen

Wer im Gesundheitswesen Logistikservices anbietet, ist *erheblichen Anforderungen* ausgesetzt:

- Das technische Material erfordert einen hohen Standard und Spezialisierungsgrad.
- Es sind Kapazitäten für kurzfristigen Sonderbedarf und Katastrophenlagen bereitzuhalten.
- Fahrzeug- und Ausstattungsstandards sind ständiger Erneuerung unterworfen.
- Speziell im Flugbetrieb gilt es, die Zahl der „empty-legs“ zu minimieren. Dies betrifft große Airlines ebenso wie Bedarfsflug- und Spezialfirmen.

Öffentliche und private Anbieter sind an einem bestmöglichen Nutzungsgrad ihres Equipments interessiert. *Leerfahrten bzw. -flüge sind unproduktiv* und für Logistiker ein Ärgernis.

Jeder Praktiker kennt das Problem: Mehr als ein Drittel der zurückgelegten Kilometer nutzen zu nichts anderem, als dass teures Equipment und hochqualifiziertes Personal an seine "Homebase"

zurücktransportiert wird. Mehr denn je sind Anbieter auf die aktive Vermarktung auch kurzfristiger Kapazitäten angewiesen. Es gilt, zeitnahen Marktüberblick und direkte Möglichkeiten für eigene Angebote zu nutzen. Das betrifft die Fahrt vom Dorf in die Kreisstadt genauso wie den Ambulanzflug nach Kitzbühl, auf die Kanaren oder Malediven.

- meditras® ermöglicht allen Anbietern zu Lande und in der Luft, freie Kapazitäten zeitnah zu vermitteln: *regional, national und weltweit*.
- Dies geschieht schnell und effektiv auf der meditras® -Homepage.
- Kosten fallen nur im Vermittlungsfall an, gestaffelt nach Kilometern, – transparent und minimal im Vergleich zu Ihrem Nutzen!

## Kosten sparen

Gesundheit ist ein teures Gut. Dies hat das Statistische Bundesamt jetzt erneut nachgewiesen: Mit 223,6 Mrd. (pro Kopf 2.710 €) lagen 2002 die Gesundheitsausgaben sogar noch höher als das Steueraufkommen des Bundes, das sich auf rund 192 Mrd. belief.<sup>(1)</sup>

*Krankentransporte* kosteten zwar "nur" 3,8 Mrd. Doch gerade hier ergeben sich immense Sparpotentiale durch besseren Informationsfluss und Koordination.

meditras® bietet Assistancen, Kliniken, Krankenkassen, Versicherungen und allen weiteren, die ihre Kosten im Blick halten müssen, einen zeitnahen Zugriff auf freie, kostengünstige Kapazitäten: regional, national, weltweit.

Der Kostenvorteil lässt sich für die Fahrt vom Dorf in die Kreisstadt genauso realisieren wie für den Rückhol- oder Ambulanzflug bei Fernreisen. Er kann zwischen ein paar Euro für eine Fahrt in die Reha und mehreren tausend Euro für den interkontinentalen Flug liegen.

Kitzbühl

Kanaren

Malediven

- Die Suche nach dem optimalen Transferangebot geschieht schnell und effektiv auf der meditras®-Homepage.
- meditras® nimmt Ihnen so die zeitaufwändige Suche nach freien Kapazitäten und "empty-legs"-Angeboten der einzelnen Carrier ab.
- Bedarfs- und Kostenträger können ihre Anforderungen auch selbst aktiv bei meditras® kommunizieren.  
Wir bieten einen transparenten Anbieter- und Kostenvergleich!
- Anhand Ihrer Angaben ermittelt meditras kostenlos und unverbindlich geeignete Anbieter und leitet die Transportanfrage an die entsprechenden Dienstleister weiter.

## Effektiv helfen – auch privat

Der weltweite Zugriff auf das meditras®-Vermittlungsnetz steht nicht nur den Profis im Gesundheitswesen, sondern auch Privatpersonen offen. Das hat viele gute Gründe.

Geänderte Richtlinien lassen in weit weniger Fällen als früher eine Übernahme von Transferkosten durch Krankenversicherer bzw. die Krankenkassen zu. Die Bewilligungspraxis hat sich deutlich zu Lasten der Patienten entwickelt, da Krankenfahrten nun verstärkt von den Patienten selbst zu zahlen sind. Im neuen § 60 Abs. 1 SGB V (Sozialgesetzbuch) sind die Voraussetzungen für die *Übernahme dieser Fahrtkosten* insofern *verschärft* worden, als dass

- alle Fahrten generell „aus zwingenden medizinischen Gründen“ notwendig sein müssen und
- „Fahrtkosten zu einer ambulanten Behandlung“ einer zusätzlichen Genehmigung bedürfen, die wiederum nur in besonderen Ausnahmefällen erteilt werden darf.







## Die meditras®-Vorteile auf einen Blick

### Für Transferanbieter:

Dadurch, dass Sie Ihre freien Kapazitäten bei meditras® weltweit im Internet anbieten, tun Sie etwas für Ihre eigene Firma, Ihre Organisation und zugleich etwas für die Gesellschaft und die Umwelt. Sie können ohne Investitionsaufwand, aufwändige Schulungen, Abonnementsverpflichtungen o.ä.:

- Leerfahrten vermeiden
- Routen rationeller planen
- Transportmittel auslasten
- Personaleinsatz optimieren
- Arbeitsplätze sichern
- Kosteneffizienz steigern
- Internationale Kontakte schaffen
- Ihre Stärken und Möglichkeiten kommunizieren
- Eigenen Datenbestand pflegen
- Standards verbessern
- Konkurrenzfähigkeit steigern
- Standorte sichern

### Für Kostenträger (öffentlich und privat):

Dadurch, dass Sie bei meditras® regional, national und weltweit nach freien Kapazitäten für Ihren benötigten Transfer suchen und Sie die Suche aktiv gestalten können, kommen Sie in den Genuss vieler Vorteile. Ganz gleich ob Sie für eine Organisation, einen Kostenträger, eine Klinik o.ä. tätig sind. Oder für Ihre Familie, Freunde. Oder für sich selbst. meditras® verhilft Ihnen zu:

- Marktüberblick
- Preisvergleich
- Kostentransparenz
- Kostensenkung
- Zeitnahe Abwicklung
- Optimierung der Patientenversorgung
- Bündelung von Transportbedarf
- Zeitersparnis

+Punkte

+Punkte

+Punkte



## *www.meditras.de – einfach und effektiv vernetzt*

Klar strukturiert, nutzerfreundlich und ständig aktualisiert präsentiert sich die Website

[www.meditras.de](http://www.meditras.de)

Bereits im offenen Bereich haben Sie Einblick in Informationen zu allen freien Kapazitäten der Transferanbieter und zu aktuellen Transportanfragen – inklusive terminlicher und streckenbezogener Details. Der Kontakt wird im Vermittlungsbereich von meditras® hergestellt und ist für Sie kostenlos.

meditras® bietet Ihnen Suchbereiche, regional (nach den PLZ-Bereichen), national, europaweit und interkontinental an.

## *Aktiv suchen bei meditras® – auch privat*

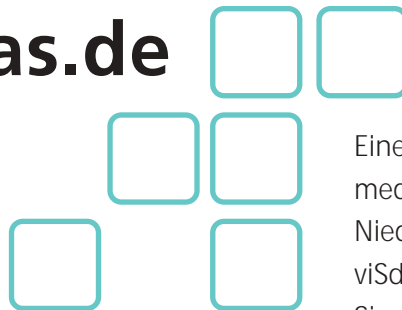
meditras® bietet nicht nur einen Einblick in freie Kapazitäten und Angebote. Es ermöglicht Ihnen ebenso, Ihre jeweiligen Wünsche aktiv als „Transfer-Gesuch“ individuell und detailgenau zu kommunizieren. Dabei spielt es keine Rolle, ob Sie aus professionellen Gründen inserieren (für eine Klinik, eine Assistance oder einen Kostenträger) oder als Privatperson.

Nach einer Anmeldung bei meditras® können Sie Ihr Transfer-Gesuch Ihren Bedürfnissen entsprechend regional, national, europa- und weltweit inserieren.

Dies geschieht unter Wahrung des Patienten- und Datenschutzes bis zum direkten Kontakt zwischen Bedarfsträger und Transferanbieter anonym. Gebühren fallen erst an, wenn der Kontakt zustande kommt. Sie sind laut unseren AGB mit den Transferkosten verrechenbar, also für den/die jeweils Beförderten kostenneutral.

Aktiv

**www.meditras.de**



Eine Information der  
meditras, Inc.

Niederlassung Deutschland  
viSdP Reiner Jungius  
Simonaue 17

D-45239 Essen

Tel: +49 (700) 63 34 87 27

Fax: +49 (700) 63 34 87 27

+49 (700) meditras

E-Mail: [service@meditras.de](mailto:service@meditras.de)

[www.meditras.de](http://www.meditras.de)